



TRANSFERT
D'ENTREPRISES
NOUS SAVONS



**NOTRE BUT:
LA RÉUSSITE DE VOTRE
TRANSACTION**

ÉQUIPE STRATÉGIQUE EN TRANSFERT D'ENTREPRISES

Notre équipe

CHAQUE OPÉRATION DE TRANSFERT D'UNE ENTREPRISE COMPORTE DES ENJEUX, DES DÉFIS ET DES RISQUES. L'IMPORTANCE D'UNE TELLE TRANSACTION REQUIERT QU'ELLE SOIT ORCHESTRÉE AVEC MINUTIE ET EFFICACITÉ.

Les membres de notre équipe stratégique en transfert d'entreprises sont des professionnels chevronnés ayant joué un rôle de premier plan dans le cadre de multiples transactions de transferts intergénérationnels, d'achats et de ventes d'entreprises, d'acquisitions par les employés *Management Buy-Out* et d'intéressement des employés. L'impact de ces transactions sur votre entreprise, sur vous-même et sur vos proches nous est familier. Nous avons le savoir-faire pour composer avec la complexité juridique, commerciale, fiscale et émotive attribuable à ces transactions.

Nos clients

Des dirigeants et propriétaires d'entreprises, leurs successeurs potentiels, leurs conseillers et leurs partenaires financiers font quotidiennement appel à nous afin que nous les épaulions dans les démarches menant au transfert d'une entreprise. Bien que la taille de cette dernière, sa maturité, l'industrie dans laquelle elle œuvre et sa rentabilité varient, notre intervention est toujours empreinte de la même passion.

EXPÉRIENCE ET SAVOIR-FAIRE

Achat et vente d'entreprises

L'équipe stratégique en transfert d'entreprises de BCF possède une grande expérience en matière d'achat et de vente d'entreprises, que la transaction porte sur les actions ou les éléments d'actif ou se fasse par voie de fusion. Le cabinet joue un rôle de premier plan lors de transactions régionales, nationales et internationales et ce, dans tous les principaux secteurs d'activités.

Notre équipe est à même de vous assister dans l'identification et l'évaluation des alternatives à la vente de votre entreprise (mise en place d'une co-entreprise, licence de la technologie, etc.) dans les réorganisations fiscales ou corporatives préalables à la transaction, dans la négociation et la mise en place de votre financement, dans la négociation de la structure et des termes de la transaction, dans la rédaction des différents contrats et documents juridiques requis ainsi que dans les décisions ou actions à prendre au lendemain de la transaction. En faisant appel à nous, vous comptez sur le support d'une équipe qui vous accompagne tout au long du processus menant à la réalisation de l'acquisition ou de la vente envisagée.

Nous comprenons que le succès d'une opération de transfert d'entreprises est souvent tributaire de la capacité des parties à faire des compromis. Négocier est un art que nous savons exploiter pour protéger vos intérêts tout en gardant le cap sur votre objectif premier : compléter efficacement la transaction.

Intéressement des employés

Notre équipe contribue quotidiennement à la mise en place de programmes d'intéressement visant à attirer et fidéliser les employés. En effet, les techniques et stratégies utilisées jouent un rôle-clé dans la consolidation de vos ressources. Par ailleurs, l'intéressement des employés peut constituer un premier pas vers la transmission de votre entreprise.

Nous intervenons donc dans la mise en place d'outils de rémunération tantôt simples, tantôt sophistiqués, mais toujours adaptés à vos besoins. Nous procédons régulièrement à la mise en place de régimes d'options d'achat d'actions, de régimes de bonification, de régimes de rémunération différée et de régimes d'options fictives (*phantom stock plans*). Nous vous accompagnons également avec pragmatisme et créativité dans la négociation des bénéfices destinés à vos cadres supérieurs, dans l'établissement d'une fiducie d'employés ou dans la vente partielle de votre entreprise à des employés-clés.

Vos employés constituent un atout précieux pour votre entreprise. Non seulement nous nous assurons que les solutions proposées soient performantes sur les plans fiscal, légal et financier, mais nous pouvons aussi vous aider à les communiquer à vos employés afin que vous en retiriez tous les bénéfices escomptés.

Transfert d'entreprises familiales

Chacune de ces transactions de transfert est unique. Son environnement humain, juridique, financier et fiscal la distingue en effet de tout autre type de transaction. Le transfert d'une entreprise au sein d'une famille requiert une expertise particulière.

La préparation de la relève, la mise en place de conseils d'administration et de conseils de famille, l'interaction entre les employés-clés et les membres de la famille ainsi que l'équilibre financier entre les membres de la famille nous préoccupent donc tout autant que les techniques juridiques et fiscales d'avant-garde que nous utilisons dans le cadre de ces opérations.

Notre approche humaine caractérise notre façon de faire. Nous sommes conscients qu'une fois la transaction terminée, la famille, quant à elle, demeure. Au moment de planifier le transfert de votre entreprise familiale, vous pouvez compter sur notre équipe professionnelle et attentive.

Management Buy-Out

Les dirigeants d'une entreprise sont bien souvent les acquéreurs de premier choix d'une entreprise. Leur expertise et leur connaissance des affaires de l'entreprise ne diminuent toutefois pas nécessairement la difficulté d'obtenir le financement requis pour la transaction.

Notre équipe saura partager avec vous son savoir en matière de *Management Buy-Out* afin de vous guider à travers les différentes étapes devant y mener. En plus de notre expérience en achat/vente et en financement, nous sommes familiers avec les transactions qui impliquent des acheteurs ayant une connaissance aussi approfondie de l'entreprise-cible, sinon plus que celle des vendeurs. Nous comprenons également l'importance dans le contexte d'un *Management Buy-Out* de distinguer la relation employeur/employés de la relation vendeur/acheteur et de la confidentialité à laquelle les acheteurs potentiels sont tenus de se conformer à titre d'employés, notamment lorsqu'ils sollicitent le financement requis pour la transaction. Finalement, notre équipe ne perdra pas de vue l'importance de maximiser les avantages fiscaux pour toutes les parties impliquées.

Approche multidisciplinaire

BCF utilise une approche multidisciplinaire unique afin d'offrir à ses clients des conseils innovateurs et stratégiques dans le cadre de chaque transaction. Notre équipe stratégique en transfert d'entreprises travaille en étroite collaboration avec les autres professionnels du cabinet, notamment lorsque l'une ou l'autre des expertises suivantes est requise :

- droit bancaire et financement
- droit commercial et corporatif
- droit des fiducies
- droit de l'environnement
- droit immobilier
- fiscalité domestique et internationale
- financement de capital de risque
- litige civil et commercial
- planification successorale
- propriété intellectuelle
- restructuration et insolvabilité
- transactions transfrontalières
- valeurs mobilières

EXPÉRIENCE. EXPERTISE. EXCELLENCE

Un service sans compromis

Si nos clients doivent parfois faire des concessions lors de l'élaboration et la mise en place de leur transfert d'entreprise, la qualité de nos services, quant à elle, ne laisse place à aucun compromis.

La réussite de nos clients est attribuable à leur passion, à leur travail acharné et à leur désir d'excellence et d'efficacité. Quand vient le moment de transférer leur entreprise, nous leur devons la même passion, le même travail acharné et le même désir d'excellence et d'efficacité.

La satisfaction de nos clients étant au cœur de nos préoccupations, notre objectif premier est de surpasser leurs attentes. Puisque nos clients sont notre raison d'être, il est naturel pour notre équipe de s'engager à leur offrir des services hors pair. Nous sommes reconnus pour l'efficacité avec laquelle nous solutionnons les problèmes de nos partenaires et notre capacité à anticiper leurs besoins.

Afin d'en apprendre plus sur notre expertise en transfert d'entreprises, nos avocats et leurs publications, nous vous invitons à visiter notre site Internet au www.bcf.ca.

Notre cabinet

BCF est né d'un besoin, celui d'adapter la pratique du droit des affaires à l'évolution du monde des affaires. Depuis sa fondation, notre cabinet aide les bâtisseurs à libérer leur potentiel en cherchant de meilleures solutions, en défiant les conventions et en offrant un service d'exception.

Ici, nous ne servons pas des entreprises. Nous servons des gens. Des visionnaires et des gestionnaires de haut niveau à qui nous offrons un encadrement unique. Ainsi, chacun de nos clients est entouré d'une équipe multidisciplinaire qui répond à ses besoins particuliers et se démarque par son approche proactive, humaine et efficace.

À Montréal et à Québec, l'équipe BCF compte maintenant plus de 120 professionnels couvrant chaque sphère du droit des affaires. Une équipe qui se distingue par son respect des plus hauts standards de service et d'éthique, de même que par son esprit d'innovation.

Les professionnels de BCF ne sont pas uniquement des experts du droit; ils sont vos bras droits, vos partenaires. Une attitude qui a fait de BCF le cabinet des gens d'affaires.

Alliances internationales

La réputation de BCF a valu au cabinet une invitation à joindre les rangs de la prestigieuse organisation internationale *Meritas Law Firms Worldwide*. Cette association représente un avantage indéniable pour nos clients, dont le succès ne connaît pas de frontières.

Ainsi, chaque client de BCF peut compter sur l'expertise de plus de 200 firmes dispersées dans 60 pays - des partenaires de premier plan pratiquant le droit des affaires selon les standards les plus stricts. Au Québec comme ailleurs, vous êtes donc assurés de profiter des services d'un cabinet de classe mondiale.

Pour en apprendre plus sur *Meritas Law Firms Worldwide*, nous vous invitons à visiter leur site Internet au www.meritas.org.

IL FAUT SAVOIR CHOISIR SON CABINET



BCF s.e.n.c.r.l.

MONTRÉAL

1100, boulevard René-Lévesque Ouest, 25^{ème} étage
Montréal (Québec) Canada H3B 5C9

Téléphone : (514) 397-8500
Télécopieur : (514) 397-8515

QUÉBEC

800, Place D'Youville, 19^{ème} étage
Québec (Québec) Canada G1R 3P4

Téléphone : (418) 266-4500
Télécopieur : (418) 266-4515

www.bcf.ca

